

Načini, mogućnosti i izvori financiranja, financijski plan



Ekonomski fakultet Split,
Split, 22. siječnja 2016.

- Poduzetništvo: gospodarski razvoj, zapošljavanje, inovacije, ciljane skupine, regionalni razvoj...
- Financiranje (izvori, metode, troškovi, dostupnost): ograničavajući faktor
- Utjecaj globalne financijske krize
- Posebnosti financiranja poduzetničke aktivnosti u Hrvatskoj



Financiranje

POSLOVANJE:

- Ulaganja u obrtna sredstva;
- Kratkoročno financiranje
- Financiranje zaliha sirovina i materijala, plaća zaposlenika, usluga (energija, voda, održavanje, IT...) ostalih troškova poslovanja.



INVESTIRANJE:

- Ulaganje u dugotrajnu imovinu;
- Dugoročno financiranje;
- Financiranje izgradnje pogona, kupnje opreme i sl.

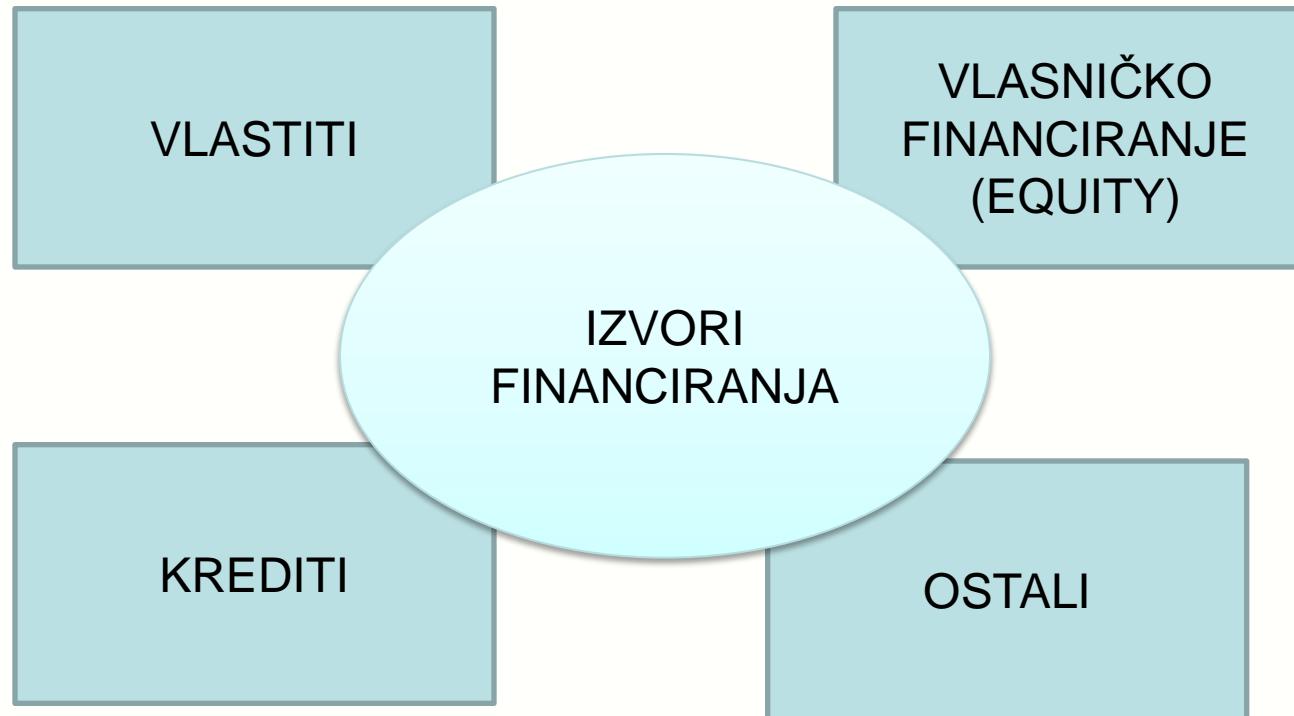
Poduzetnik s poviješću poslovanja

RAZVOJ:

- Ulaganje u razvoj proizvoda;
- Komercijalno korištenje inovacija;
- Zaštita intelektualne imovine (prava).

Poduzetnik početnik

Izvori financiranja



Faktori utjecaja

- Potreban iznos sredstava
- Gubitak kontrole nad poslovanjem
- Troškovi vezani uz izvor financiranja
- Rizici vezani uz način financiranja
- Vrijeme potrebno za osiguranje sredstava
- Savjetodavna pomoć



Vlastita sredstva

- Ušteđevina
- Zadržana dobit: uspješno poslovanje
- Prijatelji, obitelj:
 - Temeljem ugovora
 - Darovanje
- Bootstrapping:
 - Kupnja polovne opreme
 - Leasing opreme
 - Izbjegavanje nepotrebnih troškova...



Vlasničko financiranje (Equity)



SPI 2016

- Poslovni "anđeli"
 - Sklonost relativno manjim ulaganjima
 - Često surađuju s poduzetnicima putem posrednika
- Fondovi rizičnog kapitala
 - Ulaganje u početnička, rastuća, inovativna poslovanja
 - Posreduju između vlasnika sredstava i poduzetnika
 - Ograničena vrijednost ulaganja
 - Ograničeno vrijeme ulaganja
- Javna ponuda vrijednosnica
 - Ponuda dionica poduzeća na tržištu kapitala
 - Složen i troškovno zahtjevan proces



Komercijalne banke

- Povijest uspješnog poslovanja
- Snažan novčani tok
- Prihvatljivu zaduženost
- Visoku kvalitetu strukture rukovođenja
- Sposobnost osiguranja



Poticano kreditiranje

- Ciljane skupine poduzetnika, područja, djelatnosti
- Povoljniji uvjeti financiranja od komercijalnih
- Jamstva (kod nedostatnog osiguranja)

- Leasing
 - Ugovaranje korištenja osnovnog sredstva kroz određeno razdoblje i sukcesivna otplata
- Državne potpore
 - Bespovratna sredstva
 - Ciljane skupine poduzetnika
- Strateška partnerstva
 - Ugovor o suradnji s kupcima, dobavljačima, konkurentima
 - Strateške alijanse



Usporedba izvora financiranja

Izvor	Prednosti	Nedostaci
Vlastita sredstva	Zadržavanje potpune kontrole nad poslovanjem	Rizici gubitaka u slučaju neuspješnog poslovanja
Zadržana dobit	Odluka vlasnika poslovanja	Nedovoljna sredstva; smanjenje rezervi



Usporedba izvora financiranja (2)

Izvor	Prednosti	Nedostaci
Kredit komercijalne banke	Otplata obveze kroz duže razdoblje	Otežana dostupnost, rast troškova
Leasing	Otplata obveze vezana uz korištenje imovine	Visoki troškovi vezani uz financiranje



Usporedba izvora financiranja (3)

Izvor	Prednosti	Nedostaci
Bespovratna sredstva države	Namjenska upotreba sredstava	Ograničeno na određenje skupine, područja
Rizični kapital	Značajne vrijednosti sredstava, savjetodavna podrška	Gubitak kontrole poslovanja



Usporedba izvora financiranja (4)

Izvor	Prednosti	Nedostaci
Javna ponuda	Značajna vrijednost ulaganja	Plaćanje dividendi vlasnicima dionica
Prodaja imovine	Pretvaranje jednog oblika imovine u drugi	Smanjivanje kapaciteta



Hrvatska: financiranje poduzetnika



SPI 2016

Obilježja

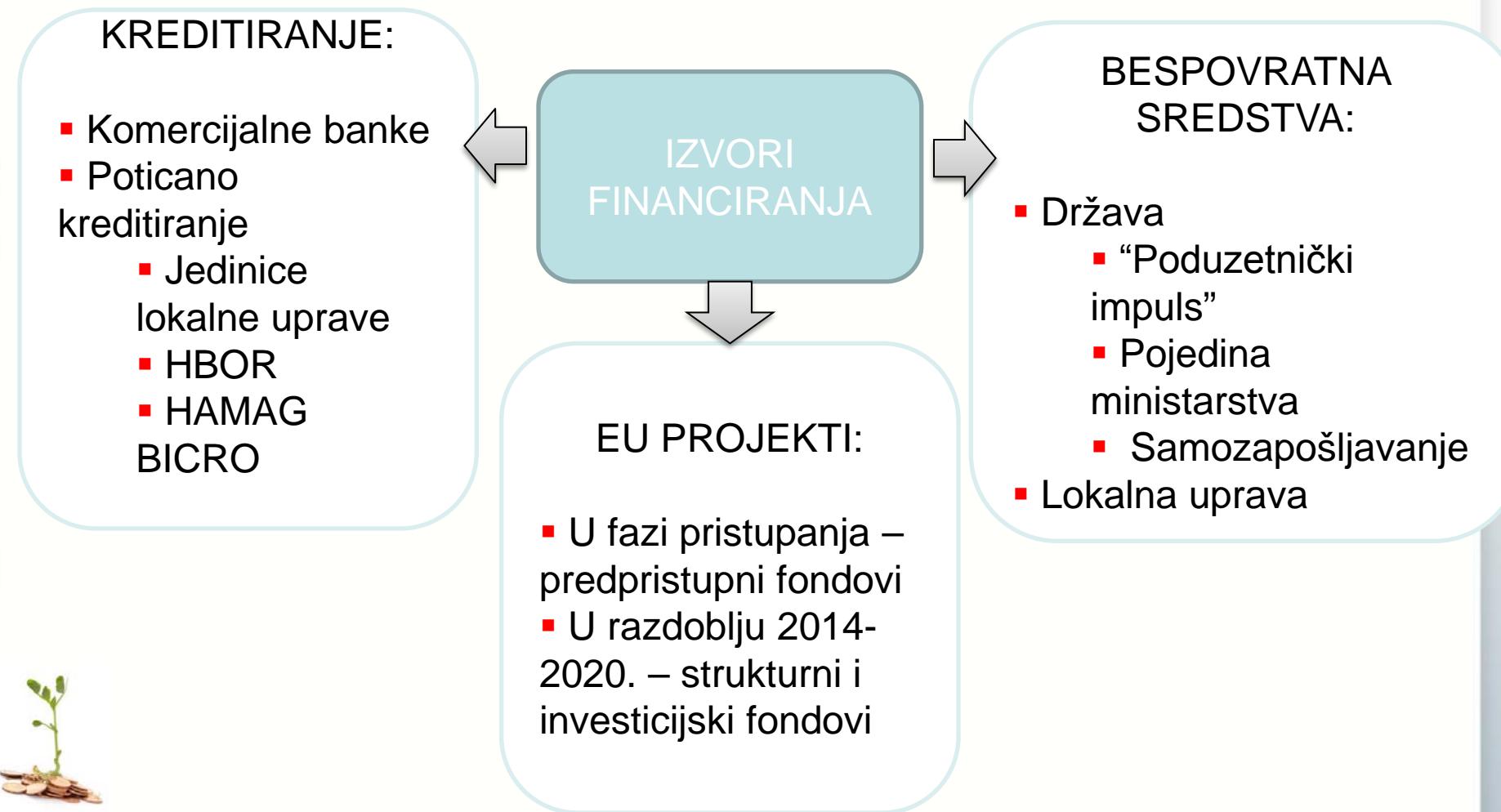
- 99,7% poslovnih subjekata su subjekti malog gospodarstva
- 92,2% su mikropoduzetnici
- 30% zaposlenih
- 28% neaktivnih
- Skromna razvojna i inovacijska sposobnost



Problemi

- Orijentiranost kreditiranju
- Ograničena dostupnost kreditnih izvora
 - Informacijska asimetrija
 - Ograničena kreditna sposobnost
 - Nedostatak osiguranja
- Nerazvijenost drugih oblika financiranja (posebno vlasničkog)

Hrvatska: financiranje poduzetnika (2)



Komercijalne banke

- Smanjivanje kreditne aktivnosti
 - posljedica globalne finansijske krize
- Nesklonost poslovnih banaka dugoročnom kreditiranju poduzetnika, posebno MSP
- Visoki troškovi kreditiranja (kamata, osiguranje...)



Poticano kreditiranje

- HBOR
 - Ciljane skupine, područja, djelatnosti
 - Odobravanje potpore male vrijednosti i regionalne potpore
 - Putem poslovnih banaka i neposredno
- HAMAG BICRO
 - Kreditiranje ciljane skupine
 - Mikrokrediti

FGS: Fondovi za gospodarsku suradnju

- Pet (5) fondova
- 2 mlrd.kn ulaganja
- Propulzivni poduzetnički projekti



Bespovratna sredstva



SPI 2016

Država

- Javno objavljeni natječaji za prijavu projekata
 - Ciljane skupine, djelatnosti
 - Godišnji natječaji
 - Kontrola namjenskog trošenja
- Javna objava korisnika bespovratnih sredstava



Lokalna uprava

- Suradnja s poslovnim bankama
 - Ciljane skupine, djelatnosti
 - Subvencija kamatne stope
 - Poslovna banka procjenjuje kreditnu sposobnost
 - Kontrola namjenskog trošenja sredstava
 - Godišnji natječaji do iskorištenja sredstava

Sredstva EU fondova

Do 1.7.2013.

- Završeni programi:
 - SAPARD
 - PHARE
- Aktivni programi:
 - IPARD mјere 101, 103, 302;
 - IPA MSP darovnica



Nakon 1.7.2013.

- Strukturni fondovi
 - Europski socijalni fond
 - Europski fond za regionalni razvoj
 - Aktualan natječaj za ulaganja u turizam i industriju
 - Najmanji iznos ulaganja je milijun €
- Investicijski fondovi

Obilježja granta

- Ne-profitnost – podmirenje isključivo prihvatljivog troška
- Jednak tretman – natjecanje, vanjski procjenitelji
- Ne-kumulativnost – korištenje više izvora potpora za isti projekt
- Sufinanciranje – grant ne pokriva ukupne troškove
- Bez prihvaćanja troškova nastalih prije prijave projekta



Obilježja projekta

- Relevantnost
- Izvedivost
- Održivost

Finacijski plan



- Praćenje finansijskih potreba u budućnosti poslovanja
- Sustavno promišljanje o budućnosti poslovanja, u uvjetima nesigurnosti
- Provjera polaznih pretpostavki poslovanja prije donošenja odluke



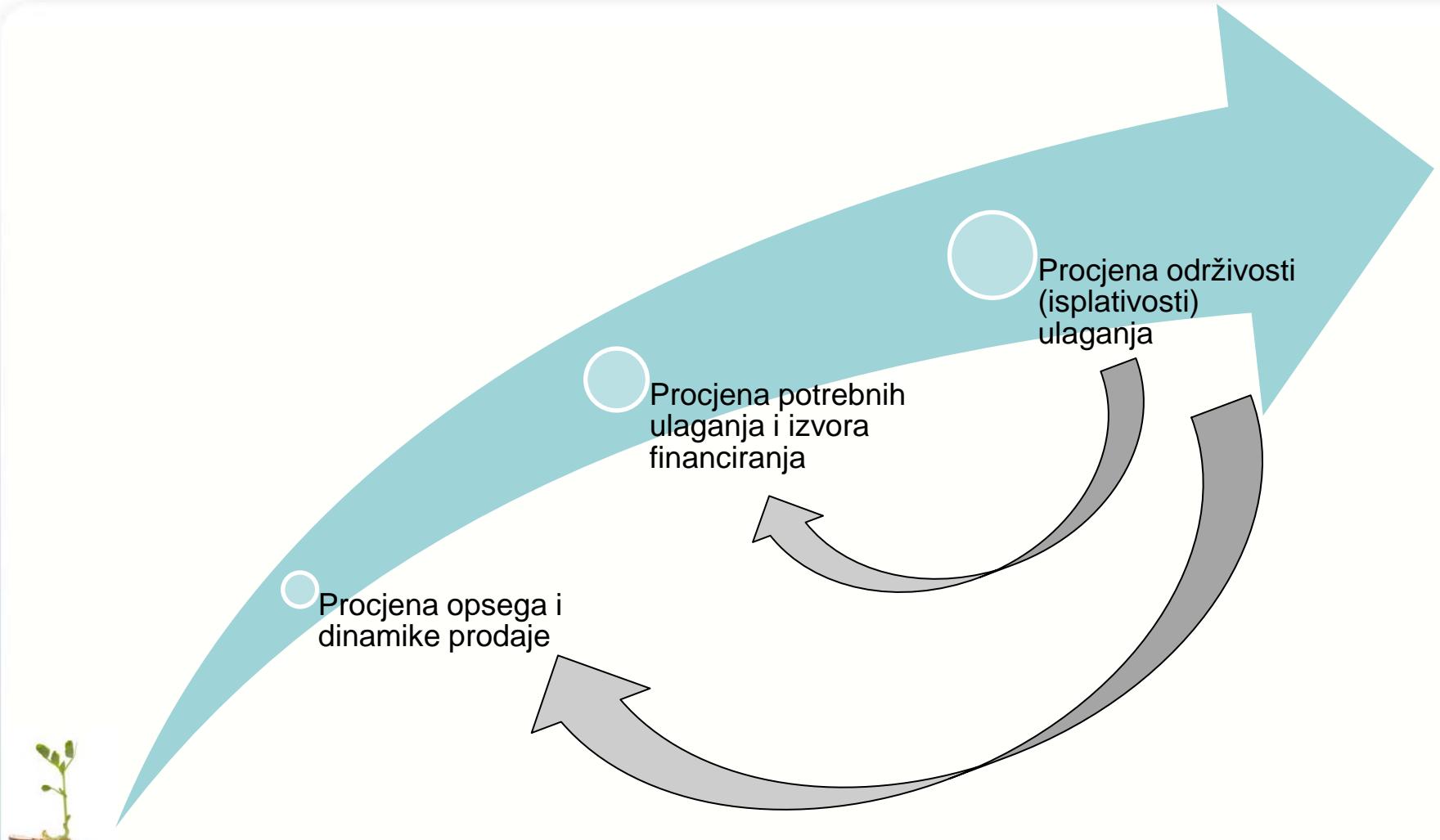
Vremenski:

- Kratkoročno
- Srednjoročno
- Dugoročno

Namjenom:

- Tekuće poslovanje (ulaganje u obrtna sredstva)
- Investicije (ulaganja u osnovna sredstva)

Proces



Primjer

Financijski plan SPI [C]

AA61

ULAGANJE U IZGRADNJU POGONA ZA PROIZVODNJU PLASTIČNIH PROIZVODA

Poduzetnik posluje u industriji prerade plastike.
Ulaganje se odnosi na izgradnju pogona za proizvodnju plastičnih proizvoda tipa A i tipa B.

Godišnji kapacitet pogona je: pola milijuna komada proizvoda tipa A te milijun komada proizvoda tipa B. Iskorištenje kapaciteta planira dinamički: 50% raspoloživog kapaciteta u prvoj godini poslovanja, 60% u drugoj te 80% u trećoj i slijedećim godinama poslovanja.

Prosječna prodajna cijena proizvoda tipa A je 25 kn/komad a tipa B 10 kn/komad.

Ukupno ulaganje, s vrijednošću prema procjeni, troškovniku gradnje te ponudama za opremu, obuhvaća:

- zemljište (kupljeno iz vlastitih izvora te privredno građevnoj svrsi, s pravomoćnošću gradnje), procijenjene vrijednosti =730.000 kuna;
- objekt (pogon), prema troškovniku = 6.570.000 kuna;
- oprema, prema ponudama dobavljača =584.000 kuna.

Pogon zapošljava 36 radnika, koji rade u dvije smjene, a prosječna mjeseca bruto plaća je 9.000 kuna.

Prosječna cijena koštanja komada proizvoda tipa A (sirovina, energija, bez rada, amortizacije i troška financiranja) je 11 kn/komad, a proizvoda tipa B 6 kn/komad.

Životni vijek ulaganja je 6 godina, uključujući godinu realizacije ulaganja.

Dio ulaganja (gradnju objekta te 50% vrijednosti opreme) poduzetnik financira iz kreditnih izvora, na rok otplate 5 godina, s počekom 1 godinu (uključenim u rok otplate) te kamatnu stopu 8% (proporcionalna, jednakih otplatnih kvota, polugodišnja otplata).

Treba:

- Iskazati potrebna ulaganja te izvore financiranja
- Izračunati potrebna ulaganja u obrtna sredstva ako je broj dana vezivanja zaliha 60 dana, potraživanja 15 dana, novca 3 dana, dobavljača, plaća, te poreza 30 dana.
- Izraditi Račun dobiti i gubitka
- Izraditi Financijski tok
- Izraditi Ekonomski tok
- Izračunati razdoblje povrata, neto sadašnju vrijednost te internu stopu rentabilnosti.
- Analizirati uspješnost projekta ako se prodajna cijena tipa A i B smanji 10%.
- Zaključno obrazložiti je li projekt prihvatljiv (po sebi) ili nije?

PREPOSTAVKE PRODAJA ULAGANJA RASHODI RAČUN D&G FINANCIJSKI TOK EKONOMSKI TOK ISPLATIVOST Slika

Ready



SPI 2016



Primjer – procjena prodaje

Analiza tržišta, kupaca,
konkurenčije, prodajnih
cijena

Dinamika iskorištenja
kapaciteta, sukladno ranijoj
analizi tržišta – očekivana
dinamika prodaje.

Procjena očekivanih
jediničnih cijena za
pojedini proizvod.

Dinamika očekivanih
prihoda (količina*jedinična
prodajna cijena).



Financijski plan									
	A	B	C	D	E				
1.	Rasploživo kapacitet proizvodnje		500.000						
2.	1. Proizvod A		1.000.000						
3.	2. Proizvod B								
4.									
5.									
6.									
7.									
8.									
9.	Plan proizvodnje i prodaje								
10.	1. Rasploživo kapacitet	1.	2.	3.	4.				
11.	1.1. Proizvod A	500.000	500.000	500.000	500.000				
12.	1.2. Proizvod B	1.000.000	1.000.000	1.000.000	1.000.000				
13.	2. Iskorišteni kapacitet	50%	60%	80%	80%				
14.	3. Godišnja proizvodnja								
15.	3.1. Proizvod A (kom)	250.000	300.000	400.000	400.000				
16.	3.2. Proizvod B (kom)	500.000	600.000	800.000	800.000				
17.									
18.									
19.									
20.	Prosječne prodajne cijene								
21.	Proizvod A (kn/kom)	25							
22.	Proizvod B (kn/kom)	10							
23.									
24.									
25.									
26.	Plan prihoda								
27.		1.	2.	3.	4.				
28.	1. Proizvod A	6.250.000	7.500.000	10.000.000	10.000.000				
29.	2. Proizvod B	5.000.000	6.000.000	8.000.000	8.000.000				
30.	Ukupno	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000				
31.									
32.									
33.									
34.									
35.									
36.									
37.									
38.									
39.									
40.									
41.									
42.									
43.									
44.									
45.									
46.									
47.									
48.									
49.									
50.									
51.									
52.									
53.									
54.									
55.									
56.									
57.									
58.									
59.									
60.									
61.									
62.									
	PRETPUSTAVKE	PRODAJA	ULAGANJA	RASHODI	RAČUN D&G	FINANSIJSKI TOK	EKONOMSKI TOK	ISPLATIVOST	Slika
Ready									

RIZICI:

- precijenjenost opsega prodaje;
- nerealne jedinične prodajne cijene (politika prodaje, način formiranja prodajnih cijena)
- nerealnost prihoda.

Primjer – procjena potrebnih ulaganja

The screenshot shows a Microsoft Excel spreadsheet titled "Financijski plan SPI [Compatibility Mode]". The spreadsheet contains several tables related to investment estimation:

- Procjena ulaganja u osnovna sredstva**:

	Vrijednost	Udeo
1. Osnovna sredstva	7.884.000	95%
1.1. Zemljište	730.000	9%
1.2. Objekt	6.570.000	79%
1.3. Oprema	584.000	7%
2. Obrtna sredstva	427.401	5%
Ukupno	8.311.401	100%
- Procjena potrebnih ulaganja u obrtna sredstva**:

	1.	2.	3.	4.	5.
SREDSTVA					
1. Zalihe	5.750.000	6.900.000	9.200.000	9.200.000	9.200.000
2. Potraživanja	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000	18.000.000
3. Novac	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000	18.000.000
IZVORI SREDSTAVA					
1. Dobavljači	5.750.000	6.900.000	9.200.000	9.200.000	9.200.000
2. Plaće	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000
3. Kamate	558.304	523.410	383.834	244.258	104.682
4. Porez	133.359	360.338	828.253	856.168	884.084
BDV	KO	1.	2.	3.	4.
60	6	958.333	1.150.000	1.533.333	1.533.333
15	24	468.750	562.500	750.000	750.000
3	120	93.750	112.500	150.000	150.000
		1.520.833	1.825.000	2.433.333	2.433.333
30	12	479.167	575.000	766.667	766.667
30	12	324.000	324.000	324.000	324.000
180	2	279.152	261.705	191.917	244.258
30	12	11.113	30.028	69.021	71.347
		1.093.432	1.190.733	1.351.605	1.406.272
		427.401	634.267	1.081.729	1.027.061
		427.401	206.865	447.462	-54.667
					137.250
- RIZICI:**
 - nevjerodostojna / nepotpuna dokumentacija za procjenu ulaganja
 - izostanak znanja i iskustva o tržištu nabave (glavnim stavkama sirovina/materijala, politici nabave, nabavnim cijenama, gomilanje zaliha)

Procjena ulaganja u obrtna sredstva:

- planirane vrijednosti prihoda i rashoda
- broj dana vezivanja pojedinog oblika obrtnih sredstava u procesu proizvodnje



Primjer – izvori financiranja

The screenshot shows an Excel spreadsheet titled "Izvori financiranja" (Sources of financing) with various tables and formulas.

Izvori financiranja:

	Vlastita	Kredit	Ukupno
1. Osnovna sredstva	905.200	6.978.800	7.884.000
1.1. Zemljište	730.000	0	730.000
1.2. Objekt	0	6.570.000	6.570.000
1.3. Oprema	175.200	408.800	584.000
2. Obrtna sredstva	427.401	0	427.401
Ukupno	1.332.601	6.978.800	8.311.401
Udio	16%	84%	100%

Očekivani uvjeti kreditiranja:

6.978.800	kn
8%	
4%	
5	
1	
8	
872.350	kn

Plan otplate kredita:

Godina	Rata	Kamata	Ostatak	Anuitet
1.	0	279.152	6.978.800	279.152
2.	0	279.152	6.978.800	279.152
3.	872.350	279.152	6.106.450	1.151.502
4.	872.350	244.258	5.234.100	1.116.608
5.	872.350	209.364	4.361.750	1.081.714
6.	872.350	174.470	3.489.400	1.046.820
7.	872.350	139.576	2.617.050	1.011.926
8.	872.350	104.682	1.744.700	977.032
9.	872.350	69.788	872.350	942.138
10.	872.350	34.894	0	907.244
Ukupno	6.978.800	1.814.488		8.793.288

Kreditna obveza (godišnje):

Godina	Rata	Kamata	Anuitet
1.	0	558.304	558.304
2.	1.744.700	523.410	2.268.110
3.	1.744.700	383.834	2.128.534
4.	1.744.700	244.258	1.988.958
5.	1.744.700	104.682	1.849.382
Ukupno	6.978.800	1.814.488	8.793.288

RIZICI:

- neodgovarajući uvjeti financiranja (kreditiranja) obzirom na rokove otplate, počeka, cijenu sredstava (kamatna stopa)
- osiguranje odgovarajućih (vrstom i pokrićem kredita) instrumenata osiguranja.

Kreditiranje kao relativno najčešći izvor financiranja ulaganja.

Plan otplate kredita jednakih otplatičnih rata, uz primjenu proporcionalne kamate (za ispodgodišnja razdoblja otplate)



Zatvorena finansijska konstrukcija ulaganja: potrebni izvori financiranja odnose se na ukupnu predračunsku vrijednost ulaganja (bez poreza na dodanu vrijednost)

Primjer – procjena rashoda

Dinamika rashoda:
Izravni = količina proizvodnje (prodaje) * jedinična cijena koštanja
Bruto plaće = broj zaposlenih * mjesecna bruto plaća

Amortizacija – godišnji otpis vrijednosti dugotrajne imovine:
Nabavna vrijednost pojedine stavke dugotrajne imovine * stopa amortizacije (propisana)

	1.	2.	3.	4.	5.	Ostatak vrijednosti
1. Imobilje	730.000	0	0	0	0	730.000
2. Objekt	6.570.000	328.500	328.500	328.500	328.500	4.927.500
3. Oprema	584.000	58.400	58.400	58.400	58.400	292.000
Ukupno	7.884.000	386.900	386.900	386.900	386.900	5.949.500

Vrijednost OS:
Amortizacija (2012-2016.)
Ostatak vrijednosti OS:

Kalkulacija jedinična cijene koštanja pojedinog proizvoda – obuhvat direktnih troškova proizvodnje.

RIZICI:

- nerealna procjena potrebnih sirovina i materijala (drugih usluga), jedinične nabavne cijene
- izostanak standardizacije postupaka proizvodnog i poslovnog procesa – utjecaj na visinu varijabilnih troškova – poslovna neefikasnost.



Primjer – procjena uspješnosti poslovanja



SPI 2016

Preuzimanje izračunatih vrijednosti pojedine veličine sadržane u finansijskom modelu:

- prihodi – plan prodaje
- rashodi – plan rashoda
- amortizacija – plan amortizacije
- kamate – plan otplate kredita

Iskazivanje bruto dobiti, poreza na dobit i neto dobiti sukladno je zakonskom okviru za obveznike poreza na dobit. Primjenjuje se jedinstvena stopa poreza na dobit od 20%.



The screenshot shows a Microsoft Excel spreadsheet titled "Račun dobiti i gubitka". The table has columns labeled 1., 2., 3., 4., and 5. The rows represent different financial items: PRIHOD, RASHOD, BRUTO DOBIT, and NETO DOBIT. The data is as follows:

Stavka	1.	2.	3.	4.	5.
1. PRIHOD	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000	18.000.000
2. RASHOD	10.583.204	11.698.310	13.858.734	13.719.158	13.579.582
2.1. Materijal	5.750.000	6.900.000	9.200.000	9.200.000	9.200.000
2.2. Plaće	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000
2.3. Amortizacija	386.900	386.900	386.900	386.900	386.900
2.4. Kamate	556.304	523.410	383.834	244.258	104.682
3. BRUTO DOBIT	666.796	1.801.690	4.141.266	4.280.842	4.420.418
4. Porez	133.359	360.338	828.253	856.168	884.084
5. NETO DOBIT	533.437	1.441.352	3.313.013	3.424.674	3.536.334

Below the table, there is a navigation bar with tabs: PREPOSTAVKE, PRODAJA, ULAGANJA, RASHODI, RAČUN D&G, FINANCIJSKI TOK, EKONOMSKI TOK, ISPLATIVOST, and Slika. The "RAČUN D&G" tab is currently selected. At the bottom, there is a toolbar with icons for various Microsoft Office functions.

RIZICI:

- nerealnost procjene uspješnosti poslovanja zbog precijenjenih prihoda i podcijenjenih rashoda,
- kamata, kao trošak financiranja, dio je rashoda,
- otplata (glavnice kredita) podmiruje se iz očekivane neto dobiti

Primjer – procjena rentabilnosti poslovanja

Primici u finansijskom toku su vrijednosti koje povećavaju finansijski potencijal projekta:

- godišnji prihodi
- izvori financiranja: vlastita sredstva + kreditna sredstva
- ostatak vrijednosti osnovnih i obrtnih sredstava u zadnjoj godini životnog vijeka; obrtna sredstva iz izračuna ulaganja u obrtna sredstva, osnovna sredstva = neotpisana vrijednost ulaganja u osnovna sredstva.

Finansijski tok						
	0.	1.	2.	3.	4.	5.
I. PRIMICI						
1. Prihod	7.884.000	11.677.401	13.500.000	18.000.000	18.054.667	25.113.811
2. Izvori sredstava	0	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000	18.000.000
2.1. Vlastita	7.884.000	427.401	0	0	0	0
2.2. Kredit	905.200	427.401	0	0	0	0
3. Ostatak vrijednosti	6.978.800	0	0	0	54.667	7.113.811
3.1. Osnovnih sredstava	0	0	0	0	0	5.949.500
3.2. Obrtnih sredstava	0	0	0	0	54.667	1.164.311
II. IZDACI						
4. Ulaganja	7.884.000	10.757.065	13.623.313	16.492.249	15.933.126	15.958.715
4.1. Osnovna sredstva	7.884.000	427.401	206.865	447.462	0	137.250
4.2. Obrtna sredstva	0	0	0	0	0	0
5. Materijalni troškovi	0	427.401	206.865	447.462	0	137.250
6. Plaće	0	5.750.000	6.900.000	9.200.000	9.200.000	9.200.000
7. Anuitet	0	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000
8. Porez	0	558.304	2.268.110	2.128.534	1.988.958	1.849.382
III. NETO PRIMICI						
	0	920.337	-123.313	1.507.751	2.121.541	9.155.096
IV. KUMULATIV NETO PRIMITAKA						
	0	920.337	797.023	2.304.774	4.426.315	13.581.411

RIZICI:

- nedostatna vrijednost primitaka u pojedinoj godini životnog vijeka za podmirivanje planiranih izdataka projekta (vrijednost neto primitaka u pojedinoj godini je negativna)
- negativna kumulativna vrijednost neto primitaka u finansijskom toku.

Izdaci u finansijskom toku su vrijednosti koje smanjuju finansijski potencijal projekta:

- ulaganja u osnovna i obrtna sredstva (sukladno procjeni),
- rashodi poslovanja, izuzev amortizaciju, jer ona ne predstavlja stvarni odliv novca,
- anuitet (ratu i kamatu za korišteni kredit)
- porez na dobit



Primjer – procjena imovine i obveza

Ukupna imovina (na razini pojedine godine) obuhvaća:

- neotpisana vrijednost dugotrajne imovine koja je predmet ulaganja,
- zalihe – procijenjenu vrijednost ulaganja u obrtna sredstva
- novac – kumulativnu vrijednost iskazanu u finansijskom toku.

Bilanca						
	0.	1.	2.	3.	4.	5.
AKTIVA						
1. Osnovna sredstva	7.884.000	7.497.100	7.110.200	6.723.300	6.336.400	5.949.500
2. Obrtna sredstva	0	1.347.738	1.431.290	3.386.503	5.453.377	7.631.911
2.1. Zalihe	0	427.401	634.267	1.081.729	1.027.061	1.164.311
2.2. Novac	0	920.337	797.023	2.304.774	4.426.315	6.467.600
3. Ukupno aktiva	7.884.000	8.844.838	8.541.490	10.109.803	11.789.777	13.581.411
PASIVA						
1. Kapital	905.200	1.332.601	3.077.301	4.822.001	6.566.701	8.311.401
2. Zadržana dobit	0	533.437	230.089	1.798.402	3.478.375	5.270.010
3. Gubitak	0	0	0	0	0	0
4. Dugoročne obveze	6.978.800	6.978.800	5.234.100	3.489.400	1.744.700	0
5. Ukupno pasiva	7.884.000	8.844.838	8.541.490	10.109.803	11.789.777	13.581.411

RIZICI:

- visoka zaduženost;
- “zlatno pravilo financiranja”: dugoročni izvori se koriste za financiranje ulaganja u dugotrajanu imovinu, kratkoročni izvori za financiranje ulaganja u kratkotrajanu imovinu.

Ukupni izvori financiranja (na razini jedne godine) obuhvaćaju:

- vlastita sredstva korištena za financiranje ulaganja u početnoj godini uvećana za otplaćene rate glavnice kredita u pojedinoj godini,
- zadržanu dobit, odnosno neto dobit umanjenu za otplaćenu ratu kredita u pojedinoj godini, iskazano u kumulativnoj vrijednosti,
- dugoročne obveze, odnosno vrijednost kredita umanjenu za otplaćene rate kredita u pojedinoj godini.



Primjer – procjena isplativosti ulaganja

Financijski plan SPI [Compatibility Mode] - Microsoft Excel

SPI 2016

Primici – stavke koje povećavaju ekonomski potencijal ulaganja:

- izostavljeni izvori financiranja (vlastiti i tuđi)
- uključen ostatak vrijednosti ulaganja u obliku obrtnih i osnovnih sredstava (kao u finansijskom toku)

Izdaci – stavke koje smanjuju ekonomski potencijal ulaganja:

- ukupna vrijednost ulaganja (u osnovna i obrtna sredstva)
- rashodi poslovanja, umanjeni za vrijednost amortizacije i obveze za izvore financiranja (anuitet), porezna davanja.

RIZICI:

- vrijeme povrata ulaganja je duže od životnog vijeka ulaganja (u 5-toj godini kumulativna vrijednost neto primitaka je negativna),
- kriteriji za utvrđivanje životnog vijeka ulaganja: ročnost kredita, utvrđeno vrijeme amortizacije dugotrajne imovine.

	0.	1.	2.	3.	4.	5.
I. PRIMICI						
1. Prijoh	0	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.054.667	25.113.811
2. Ostatak vrijednosti	0	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.000.000	18.000.000
2.1. Osnovnih sredstava	0	0	0	0	54.667	7.113.811
2.2. Obrtnih sredstava	0	0	0	0	0	5.949.500
II. IZDACI						
4. Ulaganja	7.884.000	10.198.761	11.355.203	14.363.715	13.944.168	14.109.333
4.1. Osnovna sredstva	7.884.000	427.401	206.865	447.462	0	137.250
4.2. Obrtna sredstva	0	0	0	0	0	0
5. Materijalni troškovi	0	5.750.000	6.900.000	9.200.000	9.200.000	9.200.000
6. Plaće	0	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000	3.888.000
7. Porez	0	133.359	360.338	828.253	856.168	884.084
III. NETO PRIMICI	-7.884.000	1.051.239	2.144.797	3.636.285	4.110.499	11.004.478
IV. KUMULATIV NETO PRIMITAKA	-7.884.000	-6.832.761	-4.687.964	-1.051.679	3.058.820	14.063.298



Primjer – procjena isplativosti ulaganja (2)

Razdoblje povrata ulaganja:
Prikaz podataka sadržanih u ekonomskom toku.

Godina	Neto primici	Kumulativ
0.	-7.884.000	-7.884.000
1.	1.051.239	-6.832.761
2.	2.144.797	-4.687.964
3.	3.636.285	-1.051.679
4.	4.110.499	3.058.820
5.	11.004.478	14.063.298

Neto sadašnja vrijednost

Stavka	0.	1.	2.	3.	4.	5.	Ukupno
Primici	0	11.250.000	13.500.000	18.000.000	18.054.667	25.113.811	85.918.478
Izdaci	7.884.000	10.198.761	11.355.203	14.363.715	13.944.168	14.109.333	71.855.187
Neto primici	-7.884.000	1.051.239	2.144.797	3.636.285	4.110.499	11.004.478	14.063.298
Diskontna stopa	8%	108					
Diskontni faktor	1.0000	0.9259	0.8573	0.7938	0.7350	0.6806	
Dis.primici	0	10.416.667	11.574.074	14.288.980	13.270.719	17.092.038	66.642.478
Dis.izdaci	7.884.000	9.443.297	9.735.257	11.402.380	10.249.380	9.602.575	58.316.889
Diskontirani NP	-7.884.000	973.370	1.838.817	2.886.600	3.021.339	7.489.463	8.325.589
NSV =							8.325.589

RIZICI:

- negativna neto sadašnja vrijednost projekta,
- kriteriji određenja diskontne stope – cijena za korišteni kapital (vlastiti, kredit – kamatna stopa).



SPI 2016



Primjer – procjena isplativosti ulaganja (3)



SPI 2016

Financijski plan SPI [Compatibility Mode] - Microsoft Excel

Razdoblje povrata ulaganja

Stavka	0.	1.	2.	3.	4.	5.	Ukupno
Neto primici	-7.884.000	1.051.239	2.144.797	3.636.285	4.110.499	11.004.478	14.063.298
PRVI POKUŠAJ:							
Diskontna stopa:	30%	130					
Diskontni faktor	1,0000	0,7692	0,5917	0,4552	0,3501	0,2693	
Diskonrirani NP	-7.884.000	808.646	1.269.110	1.655.114	1.439.200	2.963.826	251.896
DRUGI POKUŠAJ:							
Diskontna stopa:	35%	135					
Diskontni faktor	1,0000	0,7407	0,5487	0,4064	0,3011	0,2230	
Diskonrirani NP	-7.884.000	778.696	1.176.843	1.477.939	1.237.541	2.454.147	-758.834
Interpolacija:	31%						
ISR =	31%						
Stopa povrata ulaganja	29%						
Stavka	Vrijednost						
1. Uložena sredstva	8.311.401						
2. Neto dobit	2.449.762						
Točka pokrića	823.842	kom.					
Stavka	Vrijednost						
1. Fiksni trošak (ukupno)	4.833.204						
2. Prodajna cijena	12,00						
3. Varijabilni trošak (jed.)	6,13						
Stopa rentabilnosti	1,35						
Ulaganja	8.311.401						
Poslovni rezultat	11.250.000						

PREPOSTAVKE PRODAJA ULAGANJA RASHODI RAČUN D&G BILANCA FINANSIJSKI TOK EKONOMSKI TOK ISPLATIVOST Slika

Ready

Interna stopa rentabilnosti:

- uzima u obzir vremensku vrijednost novca (za razliku od izračuna na reprezentativnoj godini),
- kamatna stopa je 8% a ISR 31% - projekt može podmirivati trošak financiranja i rentabilno poslovati.

RIZICI:

- ISR niža od kamatne stope – ulaganje neprihvatljivo,
- kod alternativnih projekata – prihvatljive je ulaganje s višom ISR.



Primjer – procjena osjetljivosti

The screenshot shows an Excel spreadsheet titled "Analiza osjetljivosti". The table has three columns: "Polazne pretpostavke", "Prodajne cijene manje 10%", and "Cijena koštanja veća 10%". The rows represent various financial metrics. The table includes a header row and several data rows. The data rows show values for Neto dobit (u 3-čoj godini), Financijski tok, Razdoblje povrata, Neto sadašnja vrijednost, Interna stopa rentabilnosti, Stopa povrata ulaganja, Točka pokrića (kom.), and Stopa rentabilnosti.

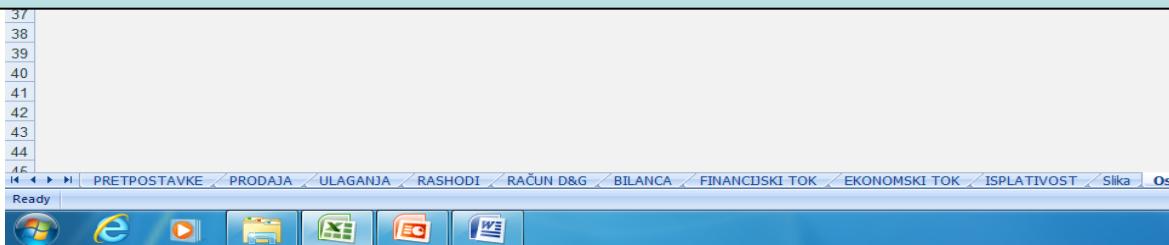
	Polazne pretpostavke	Prodajne cijene manje 10%	Cijena koštanja veća 10%	
5	Neto dobit (u 3-čoj godini)	3.313.013	1.873.013	2.577.013
6	Financijski tok	Pozitivan	Pozitivan	Negativan (u 2-goj godini)
7	Razdoblje povrata	4-ta godina	5-ta godina	4-ta godina
8	Neto sadašnja vrijednost	8.325.589	3.396.954	5.781.516
9	Internna stopa rentabilnosti	31%	18%	24%
10	Stopa povrata ulaganja	29%	14%	22%
11	Točka pokrića (kom.)	823.842	1.035.687	920.026
12	Stopa rentabilnosti	1,35	1,22	1,34

RIZICI:

- planirano ulaganje osjetljivije je na pad prodajnih cijena gotovih proizvoda nego na povećanje nabavnih cijena glavnih stavki sirovina i materijala koji čine veći dio vrijednosti pojedinačnih cijena koštanja,
- dodata analiza osjetljivosti ulaganja na:
 - povećanje predračunske vrijednosti ulaganja u dugotrajnu i kratkotrajnu imovinu
 - povećanje cijene pozajmljenog kapitala (veća kamatna stopa od pretpostavljene).



SPI 2016





OČEKIVANJA



STVARNOST





HVALA !



PITANJA ?

